(19) 대한민국특허청(KR)
(12) 공개특허공보(A)

(51) 。Int. Cl. [7]
G06F 17/60C0

(11) 공개번호 특2002-0003793
(43) 공개일자 2002년01월15일

(21) 출원번호 10-2000-0039002
(22) 출원일자 2000년07월07일

(71) 출원인 조경수
인천 동구 송현3동 129 인천산업용품유통센타 2동 319호

(72) 발명자 조경수
인천 동구 송현3동 129 인천산업용품유통센타 2동 319호

심사청구 : 있음

(54) B2G(회사와 그룹 사이의 공생관계) 이론

요약

본 발명은 그룹형 쇼핑몰로 B2C나 B2B의 개념과는 달리 B2G의 새로운 개념을 도입하여 더욱더 소속감과 동질감을 느끼게 함에 있다.

그 대표적인 그룹의 하나는 동호회의 모임이다. B2G 개념은 개개인이 로그인하여 동호회를 만들어 그룹단위로 모여 만남을 갖고 이벤트를 주선해주고 동호회에서 필요한 물품을 구매하는 것이다. 참고로 개개인이 동호회를 만들기 전 개인적으로 쇼핑몰에서 구매도 가능하고 이 사이트상의 모든 것을 둘러보고 사용할 수 있다.

명세서

발명의 상세한 설명

발명의 목적

발명이 속하는 기술 및 그 분야의 종래기술

기존에는 공동구매에 대한 방법이 있었다. 이 공동구매는 한명 한명이 모여 얼마만큼의 인원이 모여야 구매를 하고, 퍼센트를 따져 쇼핑 할인제를 도입했다. 이것은 출원번호 10-1999-0043683 ,공개번호 특 2000-0006670 출원인 주식회사 일렉트로피아 김동훈 님이 제시한 모델이다.

발명이 이루고자 하는 기술적 과제

본 발명의 B2G는 무엇인가를 좋아하고 마음이 맞는 사람들 (기존의 동호회, 매니아의 모임)이 모여 동아리를 형성하고 그것이 형성된 상태에서 원하는 동호회에 게 이벤트를 지원하고 잘 이끌어나가는 동호회는 상품이나 협찬용 물품, 장소 등을 제공하며 그룹단위로 필요한 물품에 대해서 구매를 하는 것이다.

발명의 구성 및 작용

판매자의 입장에서는 대량판매라는 것이 가능하다. 예로 터미널이나 숙박업소는 단체예약이 가능하다. 그리고 단체로 구매하는 구매자(동호회)는 할인도 가능하다. 예를 들면 조경수라는 네티즌이 일단 회원등록을 하고 CLUBAI.COM 의 사이트에 로그인한 후 맵을 둘러보고 마음에 드는 동호회에 등록을 한다. 그 네티즌이 야구동아리를 들었다고 가정하면 그들이 on-line 상에서 정기모임으로 만나게된다. 그렇게 쌓은 동아리안의 친분은 off-line 의 만남을 같게한다. 만남을 같게 될 경우 동아리 지원 내규에 따라서 본 사에서는 미팅 및 회의에 필요한 자리를 마련해주며 (야구경기시 구장 알선 및 장비대여, 야구 배트 및 글러브를 저렴한 가격에 판매,스포츠 스타와의 만남을 주선등...)다른 동아리와도 조인을 해서 경기도 가능하여 더 많은 재미를 주고 회원의 동아리에 대한 애정을 같게한다. 그로 인해 더 많은 사람들이 이 사이트에 모여들면 타 사이트와는 달리 그룹형 사업이 가능한 것이다.

발명의 효과

기존의 ON-OFF라인상의 동호회는 단순히 동호회, 동창회모임 뿐이었다. 하지만 이 BESINESS MODEL 은 ON - OFF 라인의 동아리를 on-line으로모아 그들이 지향하는 동호회를 이끌어 나가게 하고 더 많은 OFF라인상 모임, 이벤트, 그룹형 쇼핑몰을 운영하여 더많은 소속감과 동질감을 느끼도록 한다.

또한 1명이 사면 정가를 줄 것을 여러명이 모여 저렴한 가격에 구매를 할 수 있고 각종 티켓 예매 시에도 저렴한 가격에 예매가 가능한 것이다.

이 점은 3단계로 이윤을 창출할 수 있다. 첫째 단체로 판매 할경우 개인에게 팔경우보다 이윤은 몇배가 될 것이다. 2단계는 중간에서 커미션을 먹을 수 있는 본 사이트이다. 3단계는 직접 찾아 다니거나 가격대를 맞춰야 하는 고객의 입장에서 저렴한 가격과 시간의 절약이 가능하다는 것이다.

(57) 청구의 범위

청구항 1.

B2G라는 개념으로 그룹과 기업간의 상호작용으로 여러가지 각각 필요한 물품 및 그외 필요한 것들을 공유하는 것이다.